

# 2027年度校园招聘 销售职募集简章

## 招聘企业

金山软件株式会社(KINGSOFT Japan Corp.)

## 应聘资格

预计于2027年3月末前,完成国内外专门学校、大学、研究生院等学业并毕业(或取得学位)者。

## 雇用形式

正社员

## 募集职位

销售职(策划营销)

## 工作内容

负责旨在解决客户课题的提案型销售工作。您不仅是销售自社的产品与服务,更要作为客户的业务合作伙伴,进行解决问题的策划与提案。根据所属部门的不同,处理的商品也会有所差异。您将有机会接触最尖端的AI机器人,或挑战面向大型企业的提案,是一个能让销售技能得到快速成长的职位。

### <具体业务内容>

- 通过倾听客户需求掌握核心课题
- 制定并提交解决课题的策划方案
- 负责从提案到合同签署的闭环流程
- 开发新客户及代理商
- 维护现有代理商关系(举办说明会、定期会议等)
- 根据客户需求提出新功能改进建议
- 其他相关业务

<业务变更范围> 公司内的所有业务,以及外派或转籍至合作公司的所有业务。

### <主要产品>

- 企业级即时通讯·办公SNS:「WowTalk」
- 法人用名片管理解决方案:「CAMCARD BUSINESS」
- AI服务机器人:「Lanky Porter」
- 安全软件:「KINGSOFT Security Pro」

- 广告拦截应用:「AdCleaner」
- 

## 理想人才像

- 深刻认同公司的使命(Mission)、愿景(Vision)与价值观(Value)的人
- 能够以高效的节奏处理事务,并对结果负责的人
- 拥有热情、勇于挑战并不断进化的人
- 能够独立思考并主动采取行动的人

## 职位魅力

除了销售能力,您还可以掌握沟通能力、分析能力、策划能力等多方面的技能。在公司销售额做出贡献的同时,也能亲身体会到解决客户难题后的喜悦,极具成就感。未来还有机会参与销售战略制定或自社产品新功能的提案,职业发展路径非常广阔。

---

## 工作制度与待遇

- 工作时间:全弹性工时制(Full Flexitime,无核心工作时间)。标准工作时间:8小时/日(休息60分钟)。
- 薪资待遇:月薪**260,000**日元(含基本工资191,938日元+固定加班费68,062日元)。
  - 薪资构成细则可能会有变动。
  - 固定加班费包含45小时的加班补贴,超过部分将另行支付。
- 加薪制度:每年1次。
- 交通补贴:每月上限35,000日元。

## 技能提升与职业支持

- 副业:允许从事副业。
  - 职业挑战制度:无需经过上级,可直接表达调岗至其他部门的意愿。
  - 资格取得支援:辅助支付公司推荐资格考试的报名费。
- 

## 福利待遇与休假

- 福利:加入大型第三方福利服务、产前产后假、育儿假(男女均有取得记录)。
- 休息日:完全周休2日制(土日)、法定节假日(年假122天以上)。
- 休假:年假(入职半年后给予10天)、刷新假(3天/年)、生日假(1天)、年末年始假、婚丧假等。

## 工作地点

## 东京都港区芝5-29-11 G-BASE 田町5层

- 变更范围：总部及所有办公室、居家办公、以及其他经过公司许可的办公场所。
  - 最近车站：\* 都营浅草线· 三田站(步行2分)
    - 都营三田线· 三田站(步行4分)
    - JR田町站(步行4分)
- 

## 选考流程

1. 应聘
2. 简历筛选
3. 初试(面试)
4. 适性测试(结果不直接决定是否合格)
5. 最终面试

※根据实际情况，流程可能会有所调整。面试将采取线上与线下相结合的方式进行。

---